

ABSTRAK

Bambang Darmanto Lengkong. 921309040. Program Studi Diploma III Akuntansi Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Negeri Gorontalo. Makalah Sistem Penjualan Kredit Pada PT. COLUMBUS Kota Gorontalo. Pembimbing I Bapak La Ode Rasuli, S.Pd., SE., MSA dan Pembimbing II Ibu Radia Hafid, S.Pd., M.Si.

Penelitian ini dilakukan bertujuan untuk mendiskripsikan Sistem Penjualan Kredit pada PT. COLUMBUS Kota Gorontalo. Dalam melakukan penelitian ini, peran peneliti sebagai instrumen utama yang terlibat langsung dalam proses penelitian dengan teknik pengumpulan data melalui observasi, dan wawancara sehingga data yang dikumpulkan benar-benar akurat sesuai dengan kebutuhan peneliti. Penelitian ini menggunakan metode deskriptif, yaitu menganalisa data yang diperoleh dari hasil observasi dan wawancara, kemudian dikomparasikan dalam bentuk narasi berdasarkan kombinasi antara teori-teori yang relevan dengan masalah yang diteliti.

Berdasarkan hasil penelitian, ditemukan bahwa sistem penjualan kredit pada PT. COLUMBUS Kota Gorontalo telah dilaksanakan namun belum terlalu baik, hal ini disebabkan oleh penundaan pembayaran angsuran kredit macet bahkan piutang yang tak tertagih dan besarnya biaya operasional yang ditanggung oleh perusahaan. Sistem penjualan kredit yang dilakukan oleh PT. COLUMBUS Kota Gorontalo telah melaksanakan metode analisis 5C yaitu *Character*, *Capacity*, *Capital*, *Collateral* dan *Condition of Economy*.

Kata Kunci: Sistem Penjualan Kredit.