

## BAB V

### PENUTUP

#### 5.1 Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah di uraikan di atas maka peneliti dapat menarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Faktor lingkungan internal yang dihadapi oleh Usaha Penangkaran Ikan Air

Tawar Nila-Mas untuk pengembangan usahanya yakni:

Faktor kekuatan (*Strenghts*):

- Satu-satunya penangkaran ikan Air tawar Nila-Mas di Gorontalo
- Teknik pemeliharaan ikan air tawar yang mudah di kuasai
- Sistem pemasaran yang jelas
- Produk yang dijamin kesegarannnya

Faktor Kelemahan (*Weaknesses*):

- Kurangnya modal
- Kuarangnya persedian bibit ikin nila mas
- Kurangnya persediaan pakan ikan
- Proses akhir (panen) yang tidak menentu

2. Faktor lingkungan eksternal yang dihadapi oleh Usaha Penangkaran Ikan Air

Tawar Nila-Mas Di Desa barakati untuk pengembangan usahanya yakni:

Faktor Peluang (*Opportunities*):

- Harga yang relatif murah dibandingkan dengan ikan air laut
- Pangsa pasar yang prospektif
- Kepercayaan dari pihak pembeli (konsumen)
- Minat masyarakat terhadap Ikan Air Tawar Nila-Mas yang tinggi

Faktor Ancaman (*Treats*):

- Hama ikan yang menghambat pertumbuhan produk
- Banyak tumbuhan liar dan pembusukkan air
- Banyaknya pesaing
- Keamanan Lingkungan

3. Strategi pengembangan usaha dilihat dari Analisis SWOT adalah sebagai berikut:

SO (*Strengths-Opportunities*)

- a. Mempertahankan harga yang murah dengan lebih meningkatkan kualitas produk
- b. Mempertahankan kepercayaan konsumen dengan menjaga nilai kesegaran produk
- c. Dengan tetap mempertahankan proses pemeliharaan yang ulet maka minat masyarakat untuk mengkonsumsi ikan Nila-Mas lebih besar lagi

ST (*strengths-Treaths*)

- a. Meningkatkan kualitas produk maka persaingan pasar akan lebih kompetitif
- b. Teknik pemeliharaan dan keseriusan untuk lebih memperhatikan kwalitas produk

WO (*Weaknesses-Opportunies*)

- a. Lebih meminimalisir modal yang ada
- b. Memberdayakan lembaga donatur untuk membantu permodalan
- c. Melakukan kordinasi dengan pedagang borongan untuk mempermudah penjualan produk

WT (*Weaknesses-Treaths*)

- a. Memaksimalkan kegiatan penyortiran (seleksi ikan) untuk menghindari hama ikan
- b. Dapat memperhatikan kondisi pasar dan harga jual pada waktu panen

## 5.2 Saran

Berdasarkan hasil penelitian dan simpulan di atas, maka peneliti dapat menyarankan sebagai berikut:

1. Pelaku usaha Penangkaran Ikan Air Tawar Nila-Mas diharapkan bisa lebih meningkatkan produktivitas usaha untuk pengembangan usaha ini agar lebih maju lagi

2. Diharapkan dapat terus berusaha untuk memanfaatkan dan membaca peluang-peluang yang dimiliki untuk mengatasi faktor-faktor ancaman lingkungan eksternal
3. Orientasi usaha diharapkan bisa lebih fokus agar prospek yang dihasilkan bisa sesuai dengan yang diinginkan oleh pelaku usaha.