

INTISARI

FEBRIYANTI KASIM. Sistem Prediksi Nilai Penjualan Barang – Barang Elektronik dengan menggunakan metode Exponential Smoothing Ganda (dibimbing oleh Moh. Hidayat Koniyo, ST., M.Kom dan Dian Novian, S.Kom., MT).

Kesulitan dalam memenuhi target pemasaran menjadi salah satu kendala utama yang sering dihadapi oleh sebuah toko terutama pada toko-toko elektronik. Adanya ketidaksesuaian atau ketidakseimbangan antara jumlah penjualan barang yang di suplai dengan jumlah barang yang habis terjual, sehingga menyebabkan kerugian pada pendapatan toko tersebut. Untuk mengatasi masalah tersebut, maka diperlukan suatu sistem prediksi nilai penjualan barang – barang elektronik. Penelitian yang menggunakan metode *Exponential Smoothing Ganda* ini menghasilkan sebuah aplikasi sistem prediksi nilai penjualan barang untuk mengetahui merek barang televisi mana yang akan dijual lebih banyak ditahun mendatang. Hasil penelitian ini adalah menghasilkan prediksi nilai penjualan barang elektronik televisi berdasarkan mereknya pada dua tahun mendatang yaitu tahun 2014 dan tahun 2015

Kata Kunci : penjualan barang, prediksi nilai penjualan barang, *exponential smoothing ganda*

ABSTRACT

Febriyanti Kasim, 2013. Prediction System on Value Sales of Electronic Items through applying Double Exponential Smoothing Method. (Principal supervisor was Moh. Hidayat Koniyo, S.T, M.Kom and Co-supervisor was Dian Novian, S.Kom, M.T)

Difficulties in fulfilling the target of marketing are the main problem which is often faced by a shop, especially in the electronics stores. The discrepancy or imbalance between the sales number of goods supplied and the quantity of goods sold caused loss to the store. To overcome these problems, we need software of prediction system sales of electronic goods. The research applied the double exponential smoothing method which generated a prediction system application to determine the sales value of goods what the television brand is that will be sold much more in the coming year. The results is to predict the sales value of electronics item such as television in two years, namely 2014 and 2015

Keywords: Sale of Goods, Prediction, Double Exponential Smoothing