

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang di lakukan pada PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo yaitu untuk menganalisis pengaruh penjualan kredit terhadap peningkatan pendapatan yang telah di uraikan sebelumnya, maka dapat di ambil kesimpulan sebagai berikut:

Dijelaskan bahwa penjualan kredit pada PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo berfluktuasi yakni pada tahun 2008 sampai dengan tahun 2011 mengalami peningkatan volume penjualan, yaitu pada tahun 2008 penjualan kredit sebanyak 427 unit, tahun 2009 sebanyak 600 unit, tahun 2010 sebanyak 659 unit dan pada tahun 2011 mencapai hingga 841 unit penjualan kredit, selanjutnya pada tahun 2012 mengalami penurunan dengan banyak penjualan sebesar 562 unit. Penurunan ini antara lain di sebabkan oleh suku cadang motor suzuki masih termasuk harga yang paling tinggi dari penjualan suku cadang motor-motor lainnya, sehingga minat beli konsumen terhadap motor suzuki masih kurang, dan makin ketatnya persaingan yang ada terutama dalam desain-desain motor.

Pada hakekatnya dengan melakukan penjualan secara kredit akan menarik konsumen untuk melakukan pembelian yang lebih besar, yang akhirnya akan meningkatkan volume penjualan sehingga pendapatan dan laba yang di peroleh akan meningkat pula. Sebaliknya apabila volume

penjualan menurun maka akan berdampak pada pendapatan, seperti yang terjadi pada PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo pada tahun 2012 yang tingkat penjualan kredit mengalami penurunan yang ikut berdampak pada tingkat pendapatan perusahaan yang juga menurun.

5.2 Saran

Dengan melihat kesimpulan di atas, maka peneliti memberikan saran sebagai masukan dan bahan evaluasi untuk masa yang akan datang bagi perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan baik penjualan tunai maupun kredit pada umumnya dan PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo khususnya, adapun saran tersebut adalah:

PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo sebagai salah satu perusahaan yang kegiatan utamanya adalah dalam bidang penjualan motor suzuki baik penjualan tunai maupun penjualan kredit, dan untuk tetap dapat menjalankan operasionalnya serta dapat meningkatkan pendapatan maka PT. Sinar Galesong Pratama Gorontalo harus lebih meningkatkan lagi volume penjualan dengan memfokuskan target yang hendak di capai dari tahun ke tahun agar bisa menunjang pendapatan perusahaan dimasa mendatang.