

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **A. Kesimpulan**

Berdasarkan penjelasan diatas, dapat disimpulkan bahwa

1. kekuatan PT PG Gorontalo adalah : Memiliki distribusi yang tetap, letak pabrik yang strategis, luas lahan yang besar, adanya standar GMP. Kelemahan PT PG Gorontalo : Tidak melakukan kegiatan promosi , kondisi pabrik yang kurang bersih dan terawat, Produknya yang kurang jernih dan tidak disukai konsumen, Kurangnya persediaan bahan baku, Perubahan status perusahaan, dapat diekspor ke luar gorontalo, hubungan yang baik dengan mitra perusahaan, gula merupakan salah satu dari sembilan bahan pokok, perkembangan teknologi proses produksi, dan komunikasi. Ancaman bagi PT PG Gorontalo adalah : Akses jalan yang kurang baik, adanya gula impor yang masuk ke Gorontalo,
2. Strategi S-O Menambah jumlah distributor untuk pengiriman gula antar pulau dan daerah. Strategi W-O Melakukan promosi dengan memanfaatkan perkembangan komunikasi. Strategi S-T Menerapkan satandar GMP guna meningkatkan mutu untuk mengantisipasi gula impor. Strategi W-T Bekerjasama dengan petani dalam pengadaan bahan baku.

#### **B. Saran**

Adapun saran yang dapat diberikan kepada PT PG Gorontalo berdasarkan hasil penelitian adalah :

1. PT PG Gorontalo perlu memperhatikan kualitas sumberdaya manusia, sebab tenaga kerja yang memiliki pengetahuan yang luas mampu menjaga dan mengembangkan perusahaan
2. Melakukan kegiatan promosi, agar masyarakat mengetahui tentang gula pasir hasil produksi PT PG Gorontalo,
3. Menjaga hubungan yang harmonis dengan petani yang diajak bermitra oleh pihak perusahaan.

4. Memanfaatkan lahan yang yang tidak dikelola agar persediaan bahan baku bisa terpenuhi