

## ABSTRAK

**Eka Nurvita Sari. 921 413 145. 2018.** Pengaruh Sistem Pengendalian Intern Penjualan Terhadap Kewajaran Penjualan pada PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Skripsi. Program Studi S1 Akuntansi, Jurusan Akuntansi, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Gorontalo. Di bawah bimbingan Bapak Dr. Abdul Gaffar La Tjokke, M.Si dan Bapak Rio Monoarfa, SE.Ak, M.Si

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Simultan dan Parsial Sistem Pengendalian Intern Penjualan Terhadap Kewajaran Penjualan pada PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Sampel dalam penelitian sebanyak 51 responden. Data dalam penelitian ini menggunakan data primer yang diperoleh dari penyebaran kuesioner kepada responden atau karyawan yang memenuhi kriteria pengambilan sampel. Dalam penelitian ini menggunakan alat analisis jalur (*path analysis*).

Hasil penelitian menunjukkan bahwa dari analisis deskripsi penelitian jawaban responden untuk setiap variabel sistem pengendalian intern penjualan secara keseluruhan responden menilai sistem pengendalian intern penjualan yang ada di PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo sudah cukup baik

Hasil pengaruh secara simultan menunjukkan bahwa sistem pengendalian intern penjualan yang meliputi lingkungan pengendalian penjualan (X1), penaksiran resiko penjualan (X2), aktivitas pengendalian penjualan (X3), informasi dan komunikasi penjualan (X4), pemantauan penjualan (X5) berpengaruh positif dan signifikan terhadap kewajaran penjualan pada PT Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Hasil pengaruh secara parsial menunjukkan bahwa variabel bebas yang meliputi lingkungan pengendalian penjualan (X1), penaksiran resiko (X2), aktivitas pengendalian penjualan (X3), informasi dan komunikasi penjualan (X4), pemantauan penjualan (X5) berpengaruh positif dan signifikan terhadap variabel terikat kewajaran penjualan.

**Kata Kunci:** Sistem pengendalian intern penjualan, Kewajaran penjualan

## ABSTRACT

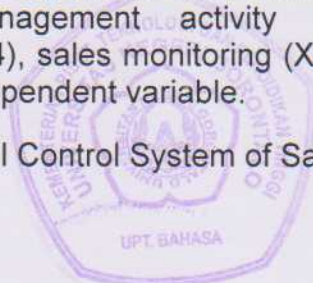
**Eka Nurvita Sari. 921 413 145. 2018.** The Influence of Internal Control System of Sales on Sales Fairness at PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Skripsi. Bachelor Study Program of Accounting, Department of Accounting, Faculty of Economics, State University of Gorontalo. The principal supervisor is Dr. Abdul Gaffar La Tjokke, M.Si, and co-supervisor is Rio Monoarfa, SE.Ak, M.Si.

The research aims to investigate the simultaneous and partial influence of Internal Control System of Sales on Sales Fairness at PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Research samples are 51 respondents. Research data are primary and secondary data obtained from questionnaire distribution to respondents or employees that have met samples criteria. The research functions path analysis.

Research finding reveals that based on description analysis, overall, respondents' answer for every variable of an internal control system of sales at PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo has been sufficiently good.

Another finding shows that simultaneously, the internal control system of sale that encompasses sales management environment (X1), sales risk assessment (X2), sales management activity (X3), sales information and communication (X4), sales monitoring (X5) have a positive and significant influence on sale fairness at PT. Garuda Antarnusa Raya Gorontalo. Also, partially, sales management environment (X1), sales risk assessment (X2), sales management activity (X3), sales information and communication (X4), sales monitoring (X5) have a positive and significant influence on the dependent variable.

**Keywords:** Internal Control System of Sales, Sales Fairness



**LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING**

**PENGARUH SISTEM PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN  
TERHADAP KEWAJARAN PENJUALAN PADA PT. GARUDA  
ANTARNUSA RAYA GORONTALO**


**SKRIPSI**

Oleh


**EKA NURVITA SARI  
NIM: 921 413 145**

Telah diperiksa dan disetujui untuk diuji

**Pembimbing I**


  
**Dr. Abd Gafar La Tjokke, M.Si**  
**NIP: 196212311987031029**

**Pembimbing II**

  
**Rio Monoarfa, SE, Ak, M.Si**  
**NIP: 197410082002121001**

**Mengetahui,**

**Ketua Jurusan Akuntansi**

  
**Zulkifli Boku, SE.Ak, M.Si**  
**NIP. 19720519 200212 1 001**

**LEMBAR PENGESAHAN**

Skripsi Yang Berjudul

**PENGARUH SISTEM PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN  
TERHADAP KEWAJARAN PENJUALAN PADA PT. GARUDA  
ANTARNUSA RAYA GORONTALO**

Oleh

**EKA NURVITA SARI**

**NIM. 921 413 145**

Telah dipertahankan di depan Dewan Penguji

**Hari/Tanggal : Rabu, 07 Maret 2018**

**Waktu : 11.00**

**Penguji/pembimbing**

1. **Dr. TRI HANDAYANI AMALIAH, SE.Ak, M.Si**  
NIP. 197212072003122001
2. **NILAWATY YUSUF, SE., Ak., M.Si**  
NIP. 197205112005012001
3. **Dr. GAFFAR, M.Si**  
NIP. 196212311987031029
4. **RIO MONOARFA, SE.Ak, M.Si**  
NIP. 197410082002121001

1. ....  
2. ....  
3. ....  
4. ....

**Gorontalo, April 2018**

**Dekan Fakultas Ekonomi**

**IMRAN ROSMAN HAMBALI, S.Pd., SE., MSA**  
NIP.197008231999031005